

Contenu générique spécialisé pour les outils marketing des conseillers en placement

Table des matières

- ▶ [Introduction](#)
- ▶ [Notre approche](#)
 - Ce que nous allons faire pour vous : comprendre, planifier, agir et faire un suivi
- ▶ [Philosophie de placement](#)
- ▶ [Notre équipe](#)
- ▶ [Gestion privée 1859](#)
 - Le client de 1859
- ▶ [La gestion de patrimoine à la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine](#)
 - La grande roue de la gestion de patrimoine
 - Notre réseau de professionnels
 - L'offre de planification financière à la Financière Banque Nationale
 - Solutions bancaires
 - Protéger ce qui est important pour vous; la planification du risque
 - ✓ **Types d'assurance**
 - Planification successorale
 - Gestion de portefeuille
 - Les impôts sur les placements et les œuvres de charité
 - Services complémentaires
 - Produits et services
- ▶ [Type de profil de l'investisseur](#)
- ▶ [À propos de la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine](#)
 - Faits saillants
- ▶ [Mentions juridiques](#)

Introduction

Tout au long de votre vie, vos besoins financiers évoluent et nécessitent des solutions adaptées à chaque nouvelle étape. Ceci est particulièrement vrai lorsqu'on bâtit son patrimoine financier afin de mener à bien tous les projets qui nous tiennent à cœur. Nous l'avons compris et nous pouvons vous aider.

Chaque membre de l'équipe Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine peut s'appuyer sur plus d'un siècle de savoir-faire et est soutenu par l'un des plus importants groupes financiers au pays. Tous possèdent l'expérience et les ressources nécessaires pour vous aider à atteindre vos objectifs de placement.

Nos conseillers en placement offrent à chacun de leurs clients une approche personnalisée et un portefeuille de placement établi sur mesure. De plus, ils sont en mesure de leur recommander des produits et services financiers complémentaires afin de répondre à l'ensemble de leurs besoins financiers.

Pourquoi faire affaire avec la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine ? Nous offrons :

- un milieu favorable pour les conseillers, qui font des besoins de leurs clients une priorité;
- un suivi rigoureux des objectifs financiers de nos clients afin d'assurer qu'ils sont sur la bonne voie;
- des spécialistes de la gestion de patrimoine mobiles qui peuvent rencontrer les clients à leur convenance;
- une équipe de gestion accessible et réceptive qui travaillera à régler les problèmes des clients avec moins de bureaucratie et plus de soutien;
- la capacité de maximiser le rendement du conseiller au moyen d'une technologie de pointe, d'un service de recherche de premier ordre et d'une offre de produits complète qui se traduit par un service et des conseils exceptionnels pour les clients;
- une plateforme de gestion de patrimoine complète adaptée à chaque étape de la vie des clients;
- des services de gestion de portefeuille discrétionnaire novateurs ainsi que des portefeuilles privés exclusifs qui fournissent aux clients une meilleure efficacité dans l'atteinte de leurs objectifs.

Pour toute question ou pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec nous.

Notre approche

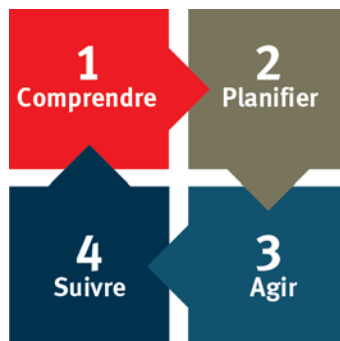
En choisissant Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine comme partenaire de votre réussite financière, vous vous assurez d’obtenir des conseils objectifs et éclairés pour vous aider à prendre les bonnes décisions. Nos conseillers en placement sont des professionnels ayant bénéficié d’une solide formation et ayant acquis une expérience pertinente dans l’industrie. Avec leur soutien, vous avez accès à toute une gamme de produits développés pour répondre à vos besoins et atteindre vos objectifs.

Notre équipe peut vous apprendre à bien diversifier votre portefeuille et à identifier les solutions qui conviennent à vos besoins, vos objectifs et votre tolérance au risque.

Dès le début de notre relation, nous mettons à votre disposition tout le soutien nécessaire à une bonne gestion de vos actifs. Ensemble, nous déterminerons vos objectifs et votre profil d’investisseur en fonction de votre horizon de placement et de ce que vous voulez faire de votre argent.

En travaillant avec nous, vous vous assurez d’obtenir un suivi continu de vos actifs. Nous veillerons au rééquilibrage de votre portefeuille et communiquerons avec vous régulièrement pour faire le point.

Ce que nous allons faire pour vous : comprendre, planifier, agir et faire un suivi.



Tout au long de notre collaboration :

- nous prendrons le temps de vous connaître;
- nous effectuerons une analyse détaillée de votre situation actuelle;
- nous nous assurerons de comprendre et de bien déterminer vos besoins et vos préoccupations afin de vous aider à établir vos objectifs et vos priorités;
- nous vous présenterons des solutions adaptées à vos besoins;
- nous vous proposerons un plan d'action par étape qui tiendra compte de vos priorités;
- nous établirons un plan de retraite personnalisé, conçu en fonction de vos besoins de placements;
- nous vous aiderons à prendre les bonnes décisions en ce qui concerne la planification et le règlement de votre succession;
- nous suivrons l'évolution de votre situation personnelle, financière et économique afin que les stratégies adoptées cadrent toujours avec vos objectifs;
- nous vous référerons à un conseiller financier qui surveillera de près l'évolution de la situation ou nous transmettrons votre dossier à un conseiller que vous aurez désigné.

La philosophie de placement de la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine

La diversification constitue l'essence même de notre philosophie de placement, qui, à la Financière Banque Nationale, en est une de collaboration et d'innovation.

Investir, c'est comme bien des choses dans la vie; il vaut mieux se concentrer sur ce qu'on peut contrôler. Le rendement des placements est tributaire des marchés financiers qui sont très imprévisibles à court terme. Et la meilleure façon de contrôler le risque qui en découle est de diversifier ses placements.

Notre objectif est simple : affecter les bonnes personnes aux bonnes fonctions et leur donner la liberté de faire ce qu'ils font le mieux, c'est-à-dire employer l'approche centrée client et mettre l'accent sur une offre diversifiée de solutions de gestion de patrimoine.

Nous nous assurons en premier lieu qu'il y a une diversification adéquate entre les principales catégories d'actifs, leur pondération étant déterminée par votre profil de risque et vos objectifs de placement. Pour chaque catégorie d'actifs, nous nous assurons qu'il y a suffisamment de titres choisis pour réduire le risque individuel associé à un titre en particulier. Du côté des actions, nous faisons en sorte que tous les grands secteurs économiques soient représentés en sélectionnant les meilleures occasions provenant de partout dans le monde. Pour les titres à revenu fixe, nous ne choisissons que des titres assortis d'une note triple A, généralement des émissions gouvernementales, afin d'assurer un maximum de liquidité, et nous apportons de petits ajustements à la durée en utilisant l'indice canadien élargi des obligations d'État comme indice de référence. Dans le cas des comptes imposables, nous ajoutons des actions privilégiées aux titres à revenu fixe pour une meilleure efficacité fiscale. Pour les comptes dont l'actif n'est pas très élevé, afin d'obtenir le même degré de diversification, nous effectuons une sélection judicieuse de fonds communs de placement. Finalement, au besoin, nous ajoutons une

petite portion de placements alternatifs afin de tirer parti de la corrélation négative de cette catégorie d'actifs.

Principaux atouts de la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine :

- un milieu favorable pour les conseillers en placement et les clients;
- une banque à charte plus petite, tout en étant solide et stable, sans bureaucratie et à l'écoute de ses clients et de ses employés;
- une plus grande attention portée à la relation client-conseiller afin de fournir des services de gestion de patrimoine complets;
- une offre de produits et services unique parmi les meilleures de l'industrie;
- l'expertise de nos analystes institutionnels qui aident les conseillers à s'acquitter de leur devoir de diligence à l'égard des placements destinés aux clients;
- une équipe de recherche de haut niveau dont la tête d'affiche est l'économiste en chef, Stéphane Marion, nommé meilleur prévisionniste au Canada par *Bloomberg Markets* en septembre 2013.

« Nous sommes la banque qui s'occupe vraiment de ses clients. »

Notre équipe

En tant que partenaire pour tous vos besoins financiers, notre équipe possède l'expertise et les ressources pour vous aider à accumuler et à gérer le patrimoine nécessaire pour atteindre vos objectifs financiers.

Notre équipe a pour mission de vous guider et de vous conseiller dans tous les aspects qui concernent votre patrimoine financier. Nous pouvons vous aider à le faire fructifier, à le protéger, à le convertir en source de revenu continu et à le transmettre aux générations futures.

Nous sommes des professionnels ayant bénéficié d'une solide formation et ayant acquis une expérience pertinente dans l'industrie. Chacun de nous :

- a suivi avec succès la formation spécialisée exigée par les organismes de réglementation;
- est inscrit auprès des organismes de réglementation;
- a suivi le programme de formation de la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine axé sur le perfectionnement des compétences en gestion de portefeuille, la maîtrise des produits les plus récents et l'intégration de la philosophie de placement et les processus opérationnels de notre organisation (cette formation est complémentaire aux exigences de base des organismes de réglementation);
- a suivi un programme de formation continue pour suivre l'évolution du secteur financier.

Nous sommes donc en mesure de vous conseiller sur une foule de produits et services offerts par Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine, que vous soyez un particulier ou une entreprise ayant des besoins précis ou plus complexes.

Gestion privée 1859

Gestion privée 1859 offre aux particuliers et aux familles possédant un patrimoine financier important des solutions adaptées et un service hautement personnalisé. Son objectif est de les aider à alléger le fardeau que peut représenter la gestion courante des différents aspects de leur patrimoine.

Confier la gestion de votre patrimoine à des professionnels peut vous apporter plusieurs avantages. Gestion privée 1859 offre bien plus que la gestion de portefeuille, la planification financière et autres services financiers. Ce qu'elle offre véritablement, c'est la tranquillité d'esprit, celle de savoir que vous et les êtres qui vous sont chers serez bien pris en charge par une équipe de professionnels compétents et dignes de confiance.

En lien étroit avec les 3 000 conseillers du réseau bancaire de sa société mère et de la Financière Banque Nationale, le modèle d'affaires de Gestion privée 1859 se veut une offre complète et intégrée qui gravite autour d'un noyau central : vous et votre conseiller. De plus, l'équipe multidisciplinaire de près de 200 professionnels de Gestion privée 1859 s'étend à tous les domaines de la gestion de patrimoine.

Si vous souhaitez obtenir plus de renseignements sur Gestion privée 1859, veuillez consulter le site Web <http://www.gestionprivee1859.ca>.

Le client de 1859

Le fait que nos clients détiennent plus d'un million de dollars à investir ne les rend pas tous semblables. Bon nombre d'entre eux doivent leur succès financier aux efforts qu'ils ont déployés au sein de leur propre entreprise. Certains ont un talent ou une spécialité très recherchée et profitable, alors que d'autres ont hérité de parents ou de proches, ou ont tout simplement gagné à la loterie. La façon dont vous avez acquis votre actif influence souvent vos choix quand vient le temps d'en faire la gestion à long terme. La gestion de patrimoine a alors un sens beaucoup plus large que la simple gestion de vos placements.

QUELQUES PROFILS DE CLIENTÈLES DE GESTION PRIVÉE 1859

- Propriétaires d'entreprise/entrepreneurs
- Professionnels
- Cadres supérieurs de grandes entreprises
- Athlètes professionnels
- Artistes
- Communautés religieuses
- Investisseurs immigrants
- Gagnants à la loterie
- Héritiers

La gestion de patrimoine à la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine

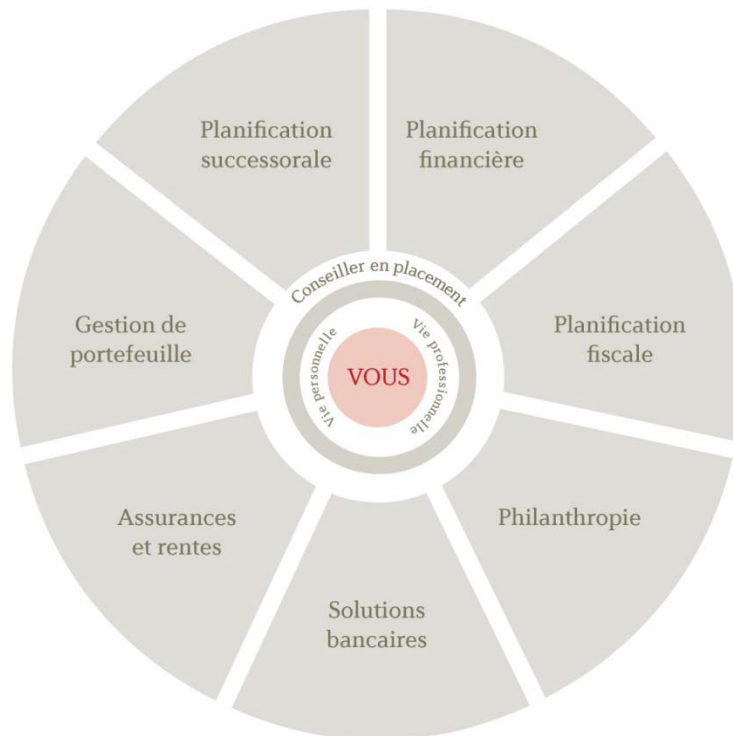
La gestion de patrimoine ne se limite pas à la gestion de portefeuille. Nous administrons une foule de solutions de gestion de patrimoine pour nos clients. Bâtir un patrimoine, c'est plus qu'une question d'argent. C'est aussi d'établir une planification rigoureuse et réaliste de vos projets afin de réaliser vos objectifs financiers et personnels.

Notre engagement consiste à vous conseiller dans tous les aspects qui concernent votre patrimoine financier. Appuyés par une équipe de spécialistes, nous répondons de façon intégrée à tous vos besoins en gestion de patrimoine.

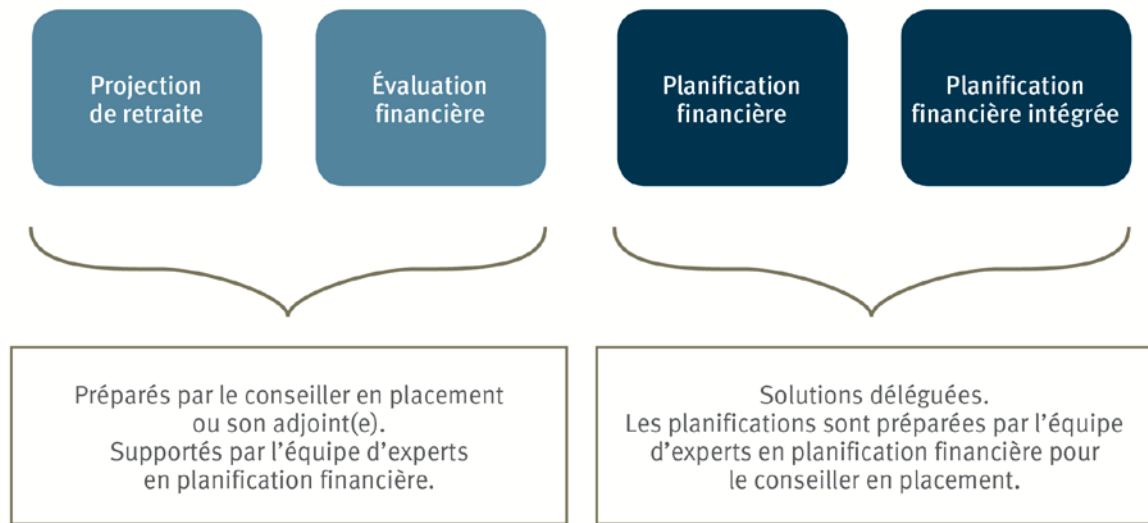
Notre réseau de professionnels



La grande roue de la gestion de patrimoine



L'offre de planification financière à la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine



Note interne : En général, lors de communications, veuillez noter que les termes « Plan financier », « Planification financière » et « Planificateur financier » sont strictement réservés aux professionnels qui ont le titre de Planificateur financier.

Solutions bancaires

Les conseillers en placement de la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine ont accès à une gamme complète de solutions bancaires de la Banque Nationale. La Gestion de patrimoine est une approche qui évalue la situation particulière de chaque client et qui conçoit des solutions globales créées pour lui apporter la tranquillité d'esprit pour aujourd'hui, demain et bien au-delà. Que vous recherchiez une solution pour vos transactions de tous les jours, vos besoins financiers ou n'importe quel autre besoin particulier, nous pouvons vous aider.

Nous offrons tous les produits et services qui répondent à vos besoins quotidiens, notamment :

- des comptes bancaires pour vous, votre conjoint, vos enfants, votre société de portefeuille et votre fiducie;
- un accès et des services en ligne;
- des chèques de voyage, des traites bancaires, des bons de souscription, les services d'un agent des transferts;
- une carte de débit, une carte de crédit, des chèques;
- des solutions de financement sur mesure afin de répondre à vos besoins essentiels et plus complexes.

Nous offrons la tranquillité d'esprit :

- des rencontres dans le confort de votre foyer ou à votre travail;
- la possibilité de s'entretenir facilement et de façon efficiente avec votre banquier privé et votre agent de comptes si vous avez des questions;
- des banquiers hautement compétents;
- la promesse d'un service conseil professionnel.

Protéger ce qui est important pour vous : la planification du risque

Évaluer votre sécurité financière et celle de votre famille est crucial si vous voulez éviter les difficultés liées à un décès, une maladie grave ou une invalidité. En général, les besoins en assurance vie ont un lien direct avec la sécurité financière du ménage, qui varie en fonction du degré d'autonomie financière de vos personnes à charge, de l'ensemble de vos actifs générateurs de revenus et du style de vie de votre famille. D'autres types d'assurance pourraient également vous venir en aide tels que l'assurance invalidité, maladies graves et soins de longue durée. À l'approche de la retraite, les assurances font souvent office de stratégie financière. Puisque les besoins en assurance évoluent à chaque étape de votre vie, nous vous dirigerons vers des spécialistes qui vous aideront à définir vos besoins afin que vous soyez adéquatement protégé.

Types d'assurance

- ▶ Assurance vie (personnelle ou commerciale)
- ▶ Assurance invalidité
- ▶ Assurance maladies graves
- ▶ Assurance soins longue durée

Planification successorale

La planification successorale est également un élément important d'un plan financier solide. Vous avez travaillé dur pour vous bâtir un patrimoine important et vous voulez le protéger, vous assurer qu'il sera transmis à vos héritiers selon vos désirs. Une planification successorale vous apportera la tranquillité d'esprit, car vous saurez que vos désirs seront respectés et que vos actifs seront transmis de manière optimale, sur le plan financier et fiscal.

- ▶ Fiducies pour protéger les actifs
- ▶ Régimes de protection
- ▶ Administration de fiducie
- ▶ Dons et philanthropie
- ▶ Planification successorale
- ▶ Planification testamentaire personnalisée
- ▶ Règlement de la succession

Gestion de portefeuille

Gestion de portefeuille : une philosophie de placement digne de confiance

La gestion de portefeuille, c'est investir vos actifs de façon à accroître votre patrimoine financier avec le temps afin d'atteindre des objectifs financiers précis. Pour ce faire, vous pouvez utiliser différents horizons temporels et vous devrez tenir compte de vos besoins en flux de trésorerie de même que de l'incidence fiscale de vos décisions.

- Vous avez un patrimoine financier considérable et vous voulez être sûr de préserver ce que vous avez réussi à accumuler.
- Vous voulez aussi que votre portefeuille vous rapporte un rendement raisonnable.
- Il est possible d'atteindre un compromis acceptable entre ces deux objectifs en trouvant le juste équilibre entre plusieurs facteurs.

Notre philosophie de placement est de viser une croissance à long terme du capital avec un minimum de risque et de volatilité. Grâce à l'expertise et l'expérience de nos gestionnaires professionnels, notre approche en gestion d'actifs vous offre un portefeuille parfaitement diversifié par secteur, catégorie d'actifs, pays, région et style de gestion, tout en respectant votre tolérance au risque. Votre portefeuille est rééquilibré périodiquement pour qu'il reste toujours conforme à votre énoncé de politique de placement personnalisé, ce qui vous apporte une plus grande assurance que votre stratégie demeurera optimale au fil du temps. Nos services de gestion de portefeuille comprennent :

- une offre détaillée et intégrée;
- une combinaison de styles de gestion : valeur, croissance et autres;
- une diversification par le biais de toute une variété de catégories d'actifs, de secteurs et de régions;
- un suivi permanent et des ajustements constants;
- des titres individuels, des caisses privées, des FNB, etc.;
- une tarification détaillée et concurrentielle;
- une gestion stratégique et tactique;
- des honoraires transparents, souvent déductibles;
- des solutions fiscalement avantageuses.

Les impôts sur les placements et les œuvres de charité

Les gains en capital et le revenu de placement sont imposés différemment en fonction du produit de placement. Grâce à une bonne planification, vous pouvez choisir les véhicules de placement qui reflètent votre situation fiscale et ainsi accroître votre patrimoine de manière plus efficiente. Nous pouvons vous indiquer des professionnels de confiance qui établiront pour vous de solides stratégies fiscales.

Services complémentaires

Nous offrons tout un éventail de services conçus pour compléter nos solutions de placement traditionnelles. Nous pouvons vous offrir des conseils dans les domaines de la philanthropie, la gestion d'entreprise, les services bancaires étrangers, l'évaluation de propriétés, les transferts d'entreprises et bien plus.

- Œuvre de charité
 - Optimisation fiscale par les dons
 - Dons en nature
 - Création de fondations publiques et privées
- Régimes de retraite individuels

Produits et services

Plusieurs facteurs doivent être pris en compte avant de sélectionner une solution ou un instrument de placement. Nous ferons en sorte que vous choisissiez les solutions de placement appropriées et que vos actifs soient diversifiés en fonction de :

- vos objectifs;
- vos priorités;
- votre horizon de placement;
- votre tolérance au risque.

La Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine est un courtier en valeurs mobilières de plein exercice. Cela signifie que, pour vous aider à atteindre vos objectifs, notre équipe peut utiliser sa gamme complète de véhicules de placement, notamment :

- **Les titres du marché monétaire**
CPG à court terme, bons du Trésor, etc.
- **Les titres à revenu fixe**
CPG à long terme, obligations, coupons détachés, actions privilégiées, etc.
- **Les actions**
Actions ordinaires, bons de souscription, droits de souscription, etc.
- **Les produits dérivés**
Options, contrats à terme, etc.
- **Les produits structurés**
Billets à capital protégé, etc.
- **Les fonds communs de placement**
- **Les produits de gestion discrétionnaire**

Nous adaptons nos services à votre degré de connaissances et d'assurance par rapport à la gestion de vos placements. Vous pouvez déléguer entièrement ou partiellement la gestion de votre portefeuille ou encore y jouer un rôle actif.

Des portefeuilles adaptés à vos besoins

Portefeuille de revenu

Profil de l'investisseur : Vous voulez préserver votre capital ou vous constituer une source de revenus périodiques pour financer des dépenses courantes. La volatilité du marché boursier ne vous attire pas, mais vous n'êtes pas contre l'idée d'investir une petite partie de votre portefeuille dans des actions, principalement pour contrer les effets de l'inflation. Votre tolérance au risque est très faible.

Portefeuille conservateur

Profil de l'investisseur : Vous voulez principalement que votre portefeuille soit investi dans les titres à revenu fixe. Même si vous pouvez composer avec une volatilité restreinte pour faire fructifier votre actif, vous préférez que votre portefeuille soit surtout constitué de placements à revenu fixe pour des raisons de stabilité. Votre tolérance au risque est faible.

Portefeuille équilibré

Profil de l'investisseur : Vous placez sur un pied d'égalité le revenu et la croissance du capital. Vous pouvez composer avec une volatilité modérée pour assurer la croissance du capital, mais vous préférez détenir dans votre portefeuille une concentration plus ou moins élevée de placements à revenu fixe pour des raisons d'équilibre. Votre tolérance au risque est moyenne.

Portefeuille de croissance

Profil de l'investisseur : Vous recherchez principalement la croissance du capital. Même si vous pouvez composer avec une grande volatilité de la valeur de vos placements, vous n'êtes pas disposé à investir en bourse la totalité de votre portefeuille. Votre tolérance au risque est élevée.

Portefeuille croissance maximale

Profil de l'investisseur : Vous voulez maximiser le rendement éventuel de votre capital en investissant la totalité ou la quasi-totalité de votre portefeuille sur le marché boursier. Ce faisant, vous acceptez que le rendement de vos placements soit très volatil dans l'espoir qu'il soit beaucoup plus élevé. Votre tolérance au risque est très élevée.

Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine

Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine est la 5^e firme de courtage en valeurs mobilières au Canada.

Nous allions les services de conseil et de courtage aux particuliers et aux entreprises et le courtage institutionnel, le financement de sociétés et la prestation de services de courtage et de compensation à des tiers.

Présent partout au Canada, nous sommes l'une des premières firmes dans les ventes et opérations sur titres pour investisseurs institutionnels, et notre service d'études financières est reconnu pour la grande qualité de ses analyses. En effet, chaque année nous sommes récipiendaire dans plusieurs catégories des Brendan Wood International Awards.

Notre savoir-faire spécialisé dans les fusions et acquisitions, notre capacité intégrée de service aux grandes entreprises et notre participation importante sur tous les marchés de titres à revenu fixe au Canada ne sont que quelques raisons de faire confiance à la Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine.

Bâtir votre avenir financier

- Fondée en 1902
- Un courtier en valeurs mobilières de plein exercice membre de l'OCRCVM proposant une offre complète de conseils, produits et services financiers
- Fournit un continuum qui s'étend de simples recommandations et exécutions de transactions à des services complets en gestion de portefeuille discrétionnaire et des conseils sur l'optimisation du patrimoine
- Conseillers soutenus par une équipe d'analystes et économistes chefs de file dans l'industrie, ainsi que par des spécialistes en services bancaires, en planification financière et successorale, et en protection du risque

Faits saillants

- Plus de 900 conseillers en placement
- Un réseau de 107 succursales qui s'étend de Halifax à Victoria
- La 5e plus grande société de courtage au Canada sur la base des actifs sous administration
- Une part de marché pancanadienne de près de 10 %
- 86 milliards \$ d'actifs sous gestion pour le compte de 325 000 clients particuliers
- Recours à une technologie de pointe
- Une plateforme avancée de gestion de portefeuille discrétionnaire
- Une gamme complète de produits gérés conçus sur la base du principe d'architecture ouverte avec l'ensemble de la gestion d'actifs réalisée par des gestionnaires de portefeuille externes

La solidité de la division des **Marchés financiers** se traduit par d'importants avantages pour les conseillers en placement de Financière Banque Nationale - Gestion de Patrimoine et leurs clients, tels que :

- l'une des meilleures équipes d'économistes au Canada;
- la recherche sur les marchés de capitaux reconnue comme l'une des meilleures de l'industrie;
- participation dans l'ensemble des principaux consortiums financiers, ce qui permet aux clients d'accéder à une bonne sélection de nouveaux titres;
- un large inventaire de revenus fixes grâce à la Banque Nationale qui se positionne comme le principal souscripteur de la dette publique au pays;
- une offre constante de nouveaux produits dérivés novateurs reflétant notre leadership largement reconnu dans ce domaine.

***Note :** Pour obtenir de plus amples informations concernant la Banque, FBNGP et les autres filiales, veuillez vous référer au feuillet BNC/FBN, qui est disponible dans la boîte à outils marketing pour CP de l'intranet FBN.*

MENTIONS JURIDIQUES

Les mentions juridiques doivent être utilisées en fonction du contenu du document.

Votre agent de la conformité doit réviser et approuver le texte de votre dépliant avant de le soumettre à l'Équipe Marketing aux Conseillers à des fins de mise en page.

- La Financière Banque Nationale (« FBN ») et Placements Banque Nationale inc. (« PBN ») sont des filiales en propriété exclusive de la Banque Nationale du Canada (« BNC »). La BNC est une société cotée à la Bourse de Toronto (NA : TSX). La FBN est membre du Fonds canadien de protection des épargnants.
- Les paniers et les caisses privées sont offerts dans le cadre d'un programme de gestion discrétionnaire de la Financière Banque Nationale inc. et de la Financière Banque Nationale ltée (collectivement « FBN »). Veuillez lire les conditions de la Convention de gestion discrétionnaire que vous devez signer avec la FBN avant d'investir.
- Les Services de portefeuille Ambassadeur font partie des services de gestion discrétionnaire offerts par la Financière Banque Nationale.
- Banque Nationale Gestion privée 1859 est une marque de commerce utilisée par la Banque Nationale du Canada, Trust Banque Nationale et la Financière Banque Nationale.